

**Programa
Incubación Fase
Validación y
Fase Venture Studio**



¿Qué es Startup Studio Academy?

Es el primer laboratorio diseñado para transformar proyectos científico-tecnológicas en startups exitosas, mediante la entrega de herramientas especializadas en incubación con respaldo del equipo experto de Zenit y acompañamiento integral de gestores tecnológicos y una red de advisors con potencial en convertirse en co-fundadores de las startups.

Fases

Startup Studio Academy es una plataforma diseñada para fomentar una cultura de emprendimiento e impulsar la creación de nuevas empresas basadas en desarrollos científico-tecnológicos. Su enfoque integral se estructura en dos componentes clave:



Validación

Entrenamiento práctico enfocado en el diseño y fortalecimiento de propuestas de valor, construcción de equipos y hoja de ruta de los emprendimientos



Venture Studio

Etapa destinada a la construcción formal de EBCTs, el diseño de su estrategia de crecimiento y la conformación de un *advisory board* con expertos que acompañan su desarrollo



Etapas del Programa

Módulos y características

Características

- 1- Proceso basado en el modelo de descubrimiento de cliente.
- 2- Herramientas para la creación y gestión de emprendimientos.
- 3- Acompañamiento por red de expertos y potenciales *fouders*.

Características

- 1- Creación y puesta en marcha de la EBCT.
- 2- Postulación a SUC y/u otra fuente de financiamiento público.
- 3- Al menos una EBCT creada por Universidad.
- 4- Modelo de vinculación U-EBCT

**Validación
8 semanas**

**Venture
Studio**

S

Incubación Fase Validación

Programa práctico diseñado para impulsar la construcción y validación de propuestas de valor innovadoras con potencial de convertirse en EBCTs. Basado en metodologías de descubrimiento de clientes, el programa entrega herramientas clave para conformar equipos de emprendimiento, desarrollar hojas de ruta técnica y financiera, y avanzar desde la idea hacia la creación de empresas con alto potencial de impacto.

Pilares:



1

Customer Discovery

Validación práctica de las propuestas de valor a través de entrevistas con clientes y actores clave, aplicando metodologías de descubrimiento para detectar necesidades reales del mercado.



2

Fit Founder

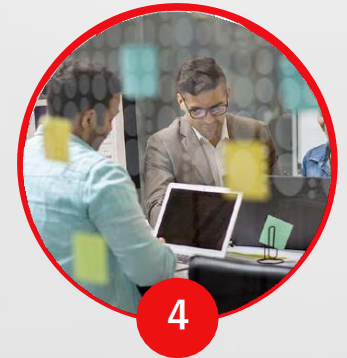
Acompañamiento por parte de expertos con experiencia emprendedora y tecnológica, quienes se integran al equipo y pueden convertirse en cofundadores de la EBCT.



3

Mentorías Estratégicas

Acceso a mentorías online personalizadas mediante la plataforma Fit Advisors, con apoyo en estrategia, modelo de negocio, propiedad intelectual y crecimiento.



4

Startup Management

Entrenamiento en herramientas clave para la creación, gestión y escalamiento de emprendimientos tecnológicos, incluyendo planificación, liderazgo y visión financiera.



Características Incubación fase Validación

Cupos

- 4 equipos por institución.

Duración y Modalidad

- 8 semanas.
- 16 horas de formación sincrónica teórico-práctico.
- Fit Founders: Incorporación de
- expertos/founders a los equipos.
- Fit advisors: 3 sesiones de mentoría online.

Perfil de Ingreso

- Contar con una propuesta tecnológica cuya madurez sea TRL3 o más.
- Vinculación a una universidad, IP-CFT o centro de investigación.
- Contar con un equipo de al menos de 3 personas.
- Puede estar apoyado por gestores tecnológicos de la universidad.

Requisitos de Egreso

- Tener un 75% de asistencia a las sesiones sincrónicas.
- Realizar al menos 20 entrevistas.
- Pitch Deck y participar en
- Bootcamp final.



Fase Validación

Etapas de la fase Validación

1. Match entre equipo y experto/*founder*: Proceso de selección basado en análisis de antecedentes del equipo, tecnología y presentación realizada por el equipo.
2. Funciones del experto/*founder*: Asesoría en evaluación de tecnología y roadmap y redes de contacto para entrevistas.
3. Horas de trabajo de experto/*founder* semanal: 3 horas aproximadamente (participación obligatoria en las sesiones sincrónicas y una reunión con el equipo semanal)





Plataforma de apoyo a la conexión con mentores y advisors



Busca al experto que mejor se ajuste a tus necesidades

Explora nuestra red de asesores y selecciona al profesional que cuenta con la experiencia y conocimientos específicos que requieras, ya sea en tecnología, financiamiento, propiedad intelectual, modelos de negocio u otros temas relevantes.



Revisa su calendario y disponibilidad

consulta la disponibilidad del experto que elegiste para encontrar el momento ideal para tu sesión. Así podrás planificar la asesoría en el horario que mejor te acomode.



Agenda una cita y recibe el link en tu correo electrónico

Confirma tu cita de manera fácil y rápida. Una vez agendada, recibirás un enlace en tu correo electrónico que te permitirá conectarte directamente con el asesor en la fecha y hora acordados.



Conéctate con tu experto y resuelve tus dudas

En el momento de la cita, ingresa al enlace y accede a una conversación personalizada con tu asesor. Aprovecha esta oportunidad para obtener respuestas y orientación precisa que te ayudará a acelerar el crecimiento de tu negocio.



Incubación Fase de Validación

Contenidos obligatorios sesiones sincrónicas (martes de 16 a 18 horas)

SESIÓN 1
28 abril

Taller inicial de
integración

SESIÓN 2
5 mayo

Descubrimiento
del cliente

SESIÓN 3
12 mayo

Mapa de actores y
matriz de competidores

SESIÓN 4
19 mayo

Roadmap tecnológica
y estrategia go to
market

SESIÓN 5
26 mayo

Mercado y métricas
económicas

SESIÓN 6
2 junio

Diseño de estrategia de
propiedad intelectual

SESIÓN 7
9 junio

Levantamiento de capital
privado/ Deck de inversión

SESIÓN 8
16 junio

Bootcamp herramientas
comunicacionales,
generación y
presentación de Pitch



Fase venture Studio

Fase de conformación de las EBCTs y diseño de estrategia de desarrollo. Comprende un acompañamiento cercano y estratégico a la EBCT en etapa temprana, basado en un equipo de profesionales con experiencia asesorando a EBCTs y conformación de un advisory board.

Pilares

1. Constitución legal del emprendimiento
2. Modelo de vinculación con la Universidad (contrato de licencia u otro)
3. Postulación a SUC u otra fuente de financiamiento público.
4. Conformación de un Advisory board.





Fase venture Studio

Descripción de las etapas

1

CREACIÓN DE EBCT

1. Constitución de sociedad.
2. Pactos de accionistas/contrato con advisors.
3. Contrato de licencia.
4. Set de contratos basales para el emprendimiento.

2

PUESTA EN MARCHA INICIAL

1. Depuración de modelo de negocios.
2. Depuración de roadmap tecnológico.

3

FINANCIAMIENTO PÚBLICO

1. Identificación de líneas de financiamiento ajustadas a las necesidades de la EBCT (SUC u otra).
2. Formulación y postulación del proyecto a la fuente de financiamiento.

4

ADVISORY BOARD

1. Conformación: Representante de IES titular de la tecnología + representante de Zenit + tercero por definir).
2. Periodicidad de sesiones: Cada 3 meses por un año, en caso que logren financiamiento.



Resultados comprometidos

Propuesta de valor del programa para las instituciones participantes

Fase validación

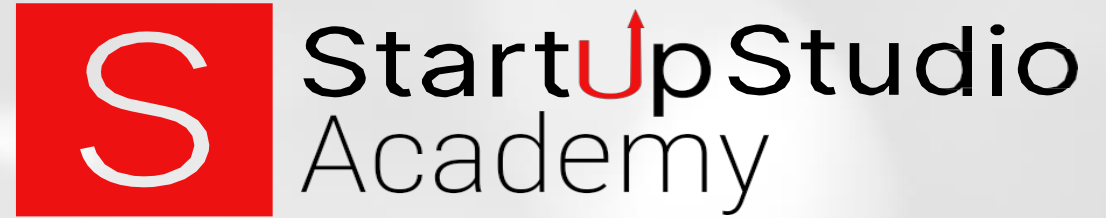
- 4 emprendimientos incubados.
- 4 procesos de customer discovery.
- 4 deck de inversión.
- 3 mentorías por cada equipo.
- Certificados de participación emitidos por Discóbolo.

Fase Venture Studio

- 2 EBCTs creadas legalmente.
- 2 contratos de licencia.
- 2 proyectos postulados a SUC 2027 u otra fuente de financiamiento.

Difusión

- Gestión de medios para el posicionamiento del programa.
- Al menos 3 apariciones en portales de innovación y/o prensa escrita y/o podcst.



Resultados segunda versión del programa





Instituciones Aliadas



Universidad
Católica del Norte



espol Escuela Superior
Politécnica del Litoral



ucm
UNIVERSIDAD CATOLICA DEL MAULE

nacap



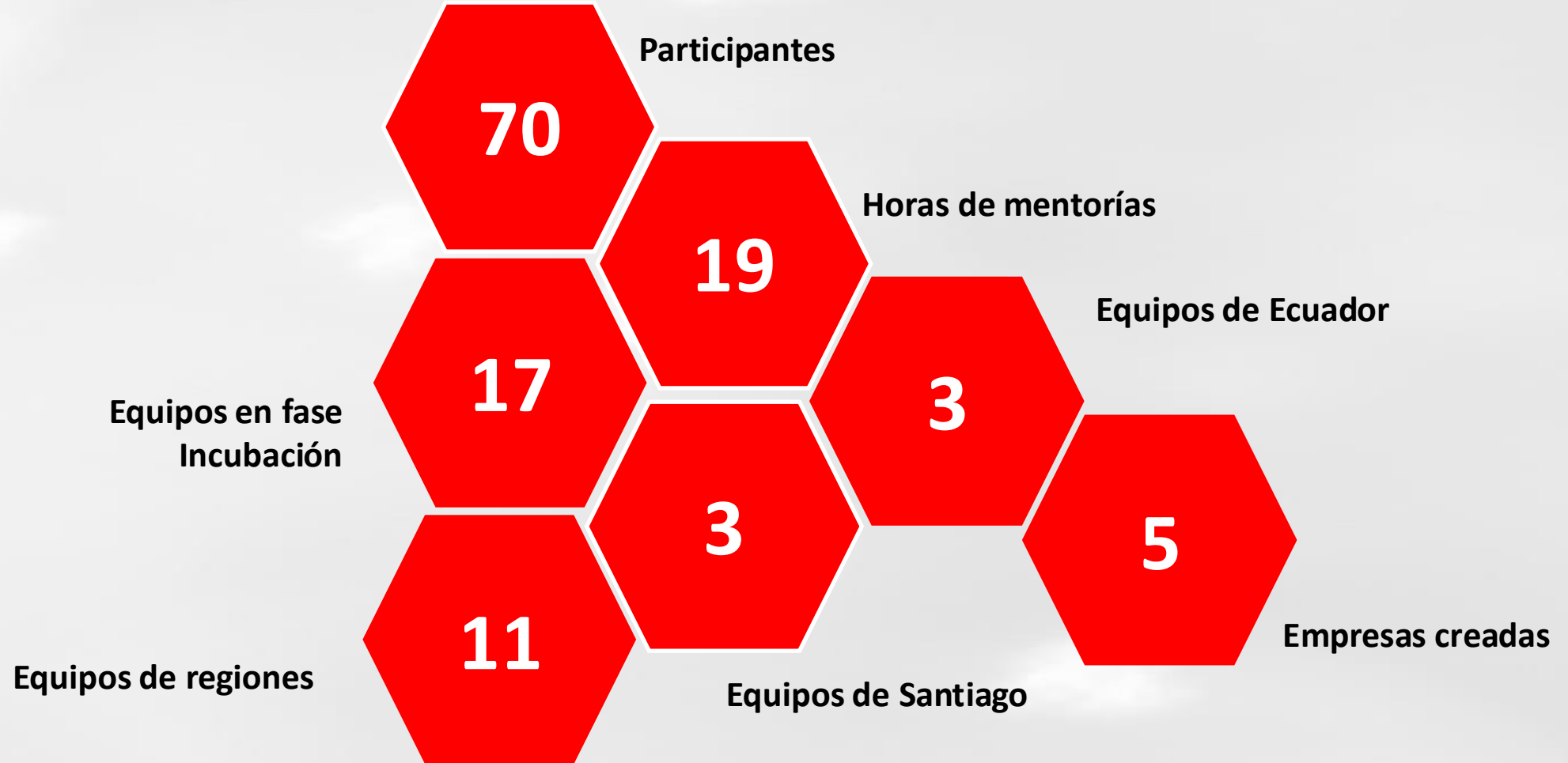
UNIVERSIDAD
DE CHILE

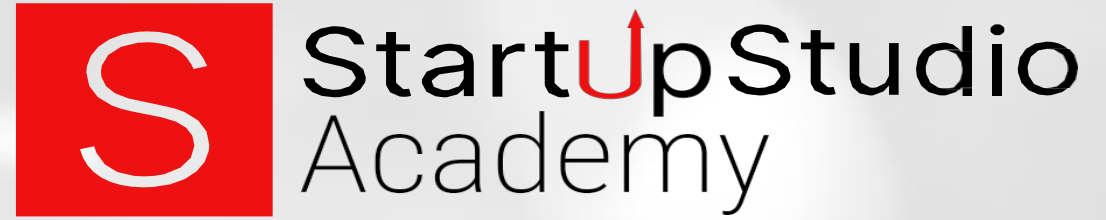
amtc

ADVANCED MINING TECHNOLOGY CENTER



Resultados SSA 2025





Anexos





S

Red de expertos y fouders



Jennifer Alfaro

Bióloga, PhD Biología celular y Neurociencia
Biotecnología, Science to Market, I+D.



Andrea Lobos

Abogada, Máster en derecho de los negocios
Propiedad Intelectual, corporativo, negociación.



Natacha Marini

Bioquímica, MSc Business Administration and Bioentrepreneurship
Ciencias de la vida, biotecnología, gestión de la innovación.



Pamela Gidi

Ingeniera Comercial, MBA
Inteligencia artificial, Estrategia, dirección de empresas, Alianzas y redes.



Red de expertos y fouders



Alejandra García
Tecnóloga Médica, Magíster en ciencias biológicas
Health Tech, Transformación digital, liderazgo, dirección de empresas.



Danica Mardecic
Abogada, Máster en derecho de los negocios
Propiedad Intelectual, corporativo.



Florencia Mesa
Ingeniera Comercial, Master Gestión Estratégica en Negocios Sostenibles.
Experta en temas comerciales y managment.



Darío Morales
Ingeniero Civil en electricidad, PhD Energías renovables
Energía solar, planificación estratégica, Alianzas y redes



Red de expertos y fouders



Cristían Urra

**Ingeniero Civil en electricidad,
Magíster en gestión de
negocios**

Energía, planificación
comercial, Alianzas y redes



Pablo Acevedo

**Abogado, LLM in Law, Science
and Technology** Negociación,
venture capital, propiedad
intelectual, estrategia de
innovación



Felipe Pérez de Arce

**Ingeniero en Biotecnología,
PhD en Biotecnología.**

Biotecnología, Alianzas y
redes, Comercialización, I+D.



Luís Mourgues

**Ingeniero en Biotecnología,
MSc en Biotecnología**
Emprendimiento, biotecnología,
innovación, venture capital



S

Red de expertos y fouders



Gonzalo Ureta

Ingeniero en Biotecnología, PhD en Biotecnología.

Experto en tecnologías, industria, comercial y management.



José Cristían Cortés

Ingeniero Comercial, MBA

Inteligencia artificial, operaciones y logística, emprendimiento, comercialización.



Adriana Guerrero

Licenciada en Ciencias Políticas, Bachiller en Administración Pública.

Experta en estrategias de innovación y vinculación en el ecosistema de innovación latinoamericano.



S

Red de expertos y fouders



Fernando Venegas

Abogado, Magíster PI, MBA
Propiedad Intelectual,
Negociación, Alianzas y redes,
Estrategia, inversión.



Germán Rehren

PhD, Biología celular y molecular.
Emprendimiento, biotecnología,
innovación, transferencia
tecnológica



Daniela Elgueta

Bióloga, PhD en Biotecnología.
Experiencia en innovación,
transferencia tecnológica y
formulación de estrategias para
el desarrollo científico y
empresarial.



Marcelo González

Ingeniero comercial, Magíster Políticas Públicas
Modelo de negocios,
planificación estratégica,
financiamiento.



 operaciones@grupozenit.cl

 Zenit Chile

 @zenitchile